

Vous recherchez un emploi polyvalent et motivant au sein d'une entreprise leader du regroupement de crédits en France ?

REJOIGNEZ-NOUS !

Partners Finances, société du groupe Mentor, est devenue en plus de 20 ans un acteur incontournable des solutions financières. Son implantation lui permet d'intervenir sur tout le territoire national.

Nous recrutons actuellement un **Chargé de clientèle (H/F)** sur l'agence de Nancy

### **Responsabilités et missions**

Poste sédentaire et sans prospection, vous gérez de A à Z les dossiers de vos clients :

- Entretien de découverte : écoute des besoins du prospect, récolte des données financières et économiques, conseil, analyse et réalisation de simulations
- Analyse des pièces justificatives et montage du dossier
- Recherche, négociation, et réalisation des plans de financement avec nos partenaires financiers
- Conditionnement des termes du contrat et proposition de produits annexes
- Suivi du client jusqu'au débloqué des fonds

### **Qualifications et compétences**

Vous possédez une expérience significative dans l'analyse des dossiers de regroupement de crédits ou dans la vente/conseil auprès d'une clientèle de particuliers.

Vous appréciez le contact clientèle et êtes à l'aise avec la vente par téléphone.

Vos qualités rédactionnelles, votre dynamisme, votre organisation et votre persévérance seront autant de qualités qui vous permettront de réussir.

Une formation professionnelle qualifiante vous sera dispensée.

Elle portera sur des enseignements obligatoires au métier d'Intermédiaire en Opérations de Banque et Services de Paiement (IOBSP).

Salaire fixe + primes + participation aux bénéfices de l'entreprise + avantages (tickets restaurants, mutuelle.....) Fourchette de rémunération annuelle : 30 K€ – 50 K€

Possibilités d'évolution au sein du Groupe vers des postes d'encadrement ou dans le cadre du développement de nos activités en France et à l'étranger.

Le Groupe Mentor propose pour sa filiale Credistor en fort développement, des postes de **Chargés de clientèle (H/F)** à Nancy.

**Vos missions :**

- Découverte de la demande du prospect : application du discours commercial, écoute des besoins et attentes, récolte des données financières et économiques, analyse et réalisation des simulations de regroupements de crédits.
- Gestion du portefeuille prospects/clients : relance des prospects et clients, suivre commercialement jusqu'au déblocage des fonds.
- Force de vente : recherche, négociation, et réalisation des plans de financement avec nos partenaires financiers, vente par téléphone des plans de financement, conditionnement des termes du contrat, suggestion des produits associés.

**Profil recherché :**

- Vous possédez d'excellentes qualités relationnelles, un tempérament commercial développé et le goût du challenge.
- Formation minimum Bac +2.
- Vous avez fait vos preuves lors d'une première expérience.
- Une expérience dans le secteur de la finance n'est pas indispensable car nous assurons une formation de qualité.

Cette formation professionnelle diplômante portera sur des enseignements obligatoires au métier d'Intermédiaire en Opérations de Banque et Services de Paiement (IOBSP).

**Avantages :**

- Une rémunération attractive : CDI 35H avec fixe + variable non plafonné sur votre chiffre d'affaires, mutuelle, tickets restaurants.
- La possibilité d'intégrer une entreprise jeune, dynamique, ambitieuse et en perpétuelle croissance. Partenaires bancaires : MyMoney Bank, CFCAL, Sygma Banque, CGI, BNP Paribas Personal Finance, CREATIS, Crédit Foncier ou Crédit Agricole Consumer Finance.