



Partners Finances et le regroupement de crédits

Dossier de presse

Contact Presse



Lucie MARCOUX

Chargée de relations presse

lucie.marcoux@partners-finances.com

03 83 32 58 59 | 06 33 52 72 96



Sommaire

04 —

Une solution financière efficace

06 —

Un marché en plein essor

07 —

Les chiffres clés

08 —

Le n°1 de l'intermédiation en regroupement de crédits

09 —

L'histoire d'un groupe

10 —

Un développement européen unique

11 —

L'équipe dirigeante

Une solution financière efficace

Définition

Un regroupement de crédits, également connu sous le nom de rachat de crédits, consiste à regrouper un ensemble de prêts en un unique crédit.

Il permet ainsi de simplifier la gestion de son budget, d'obtenir un taux d'emprunt intéressant et d'alléger ses mensualités* pour retrouver un équilibre financier.

— 01.



Plusieurs profils, une solution personnalisée

Revenus, âge, nombre d'enfants, régime matrimonial, lieu d'habitation, profession, montant et nature des crédits... Autant de critères qui varient selon les profils et demandent un traitement adapté à ces situations hétérogènes. D'ailleurs, chacun peut y voir un objectif différent :

- **réduire son taux d'endettement** afin de passer en dessous de la barre des 33% d'endettement (et souscrire à un prêt immobilier ou simplement augmenter son reste à vivre mensuel),
- **financer un nouveau projet** (l'acquisition d'un bien immobilier, des travaux, l'achat d'un véhicule, les études des enfants),
- **optimiser son budget** pour retrouver une capacité d'épargne,
- **répondre à un changement de situation** (passage en retraite, perte d'un travail).



Une activité encadrée

Ces dernières années, de nombreuses lois ont vu le jour afin de protéger le consommateur dans la souscription de crédits. Ainsi, l'activité des intermédiaires en opérations de banque est devenue très réglementée. L'ACPR (Autorité de Contrôle Prudentiel et de Résolution) se charge de la surveillance globale de l'activité des banques, des assurances et des intermédiaires de crédit. Le Code Monétaire et Financier établit l'aspect réglementaire et l'accès à la profession, notamment avec l'inscription obligatoire au registre unique d'immatriculation de l'ORIAS.

Ces organismes de contrôle garantissent ainsi un strict encadrement de la profession.

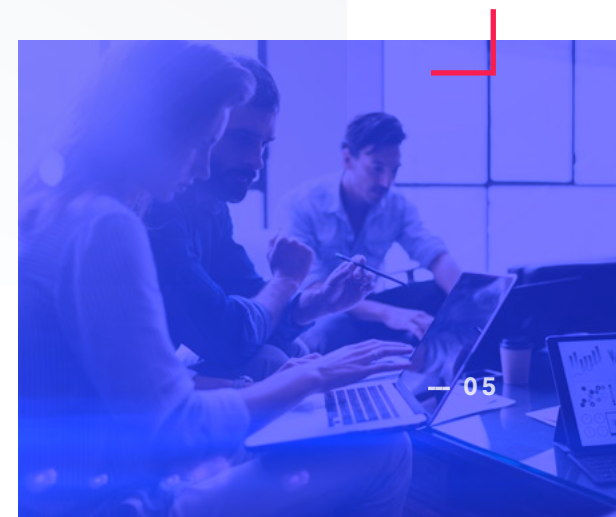


Un outil de gestion

Le regroupement de prêts est de plus en plus utilisé comme un outil de gestion permettant d'optimiser son budget. Aujourd'hui, la plupart des Français ont plusieurs crédits (immo, auto, conso...) et veulent néanmoins profiter de la vie. Une grande partie des demandes intervient donc pour financer un nouveau projet : les études des enfants, des travaux ou simplement pour retrouver un reste à vivre plus conséquent.

Un secteur qui recrute

Les acteurs majeurs du marché du regroupement de crédits renforcent régulièrement leurs équipes. Au premier semestre 2018, le groupe Partners Finances a notamment intégré 156 nouveaux collaborateurs.





Un marché en plein essor

La production globale du marché du regroupement de crédits est estimée à 17 milliards d'euros.

En 2017, la part des Intermédiaires était à hauteur de 18,8% soit 3,2 milliards d'euros. Fin 2018, le groupe Partners Finances devrait représenter environ 20% de part de marché des IOB, soit environ 640 millions d'euros de volume de production.

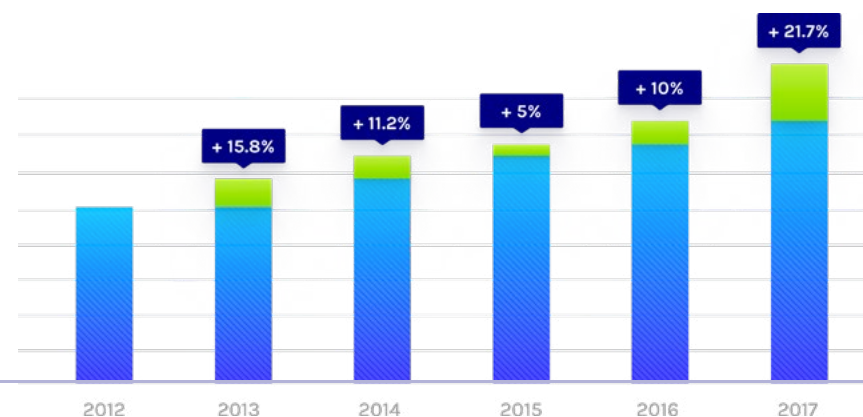
D'après les statistiques observées par Partners Finances, les demandes de regroupement de crédits sont en constante augmentation. Depuis 2012, elles ont bondi de plus de 80%.

Le marché français est partagé entre trois grands acteurs :

- 1
**Les banques
généralistes**
- 2
**Les établissements
financiers**
- 3
**Les Intermédiaires en
Opération Bancaire (IOB)**

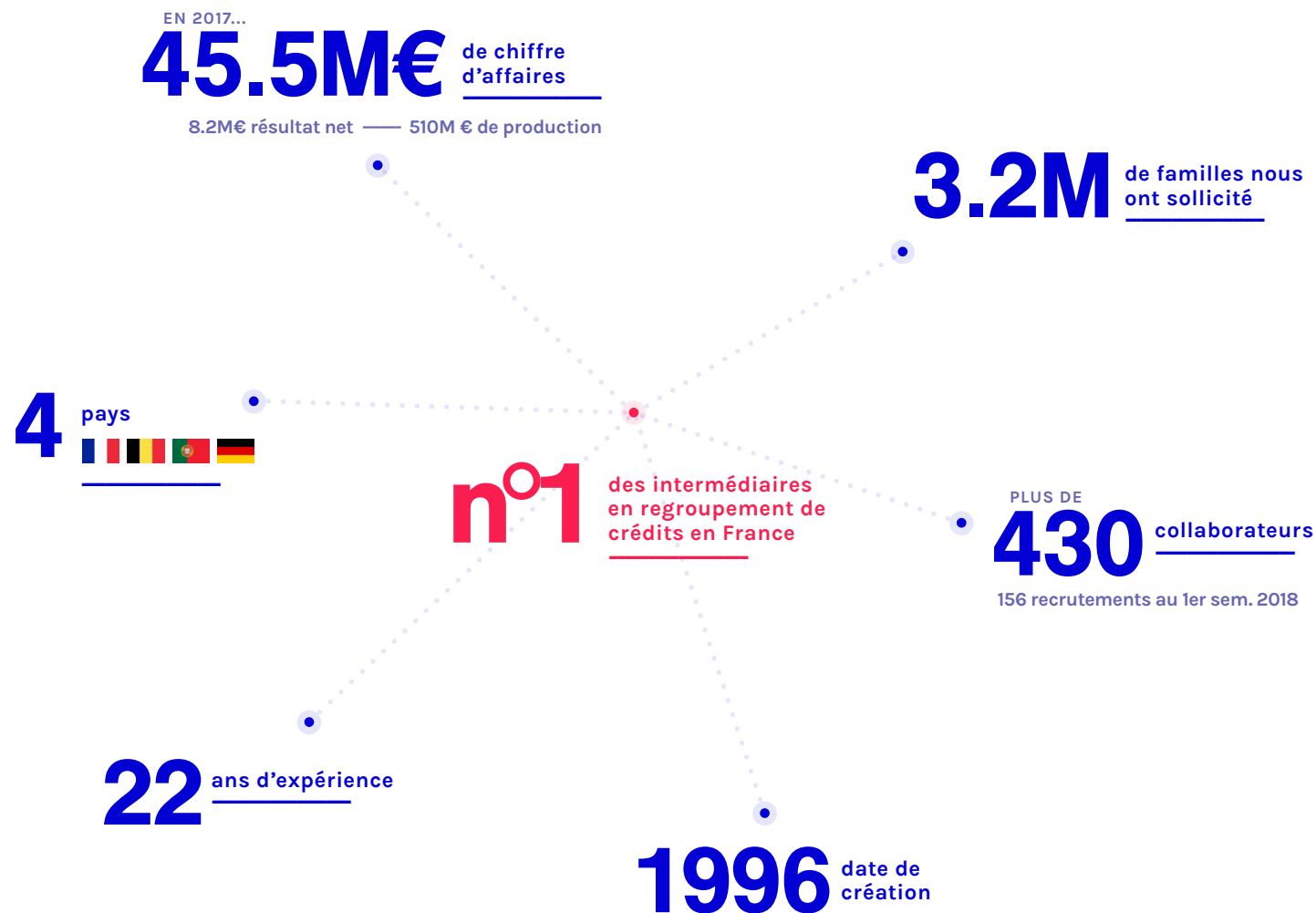
En France, le marché du regroupement de crédits rencontre actuellement une migration. En 2017, les Intermédiaires ont pris 4% supplémentaires sur le marché global. Favorisés par plusieurs facteurs, le marché s'est déplacé en raison d'un règlement plus contraignant, imposant des lourdeurs administratives aux banques généralistes.

Devenus plus professionnels, les IOB mettent aujourd'hui davantage de moyens sur le réseau pour capter la clientèle.



Les chiffres clés...

Les principaux
partenaires bancaires
de Partners Finances :



Le n°1 de l'intermé- diation en regroupe- ment de crédits

Créé par Benoît MICHAUX en 1996, Partners Finances est précurseur sur l'intermédiation en regroupement de crédits.

Le rôle clé de l'expertise

L'essence du métier consiste à mettre en relation un client avec plusieurs établissements bancaires qui acceptent – ou non – de reprendre ses crédits. Partners Finances est un mandataire non exclusif (MNE) et joue le rôle d'interface afin de définir le projet du client, d'effectuer l'analyse financière du ménage et d'identifier l'organisme qui répondra au mieux à ses besoins. Le métier d'IOB est un véritable métier d'analyse qui propose un service à forte valeur ajoutée : solutions parfaitement adaptées à la situation du client et aux nouvelles pratiques de consommation, démarches simplifiées, et réactivité.



La force de l'innovation

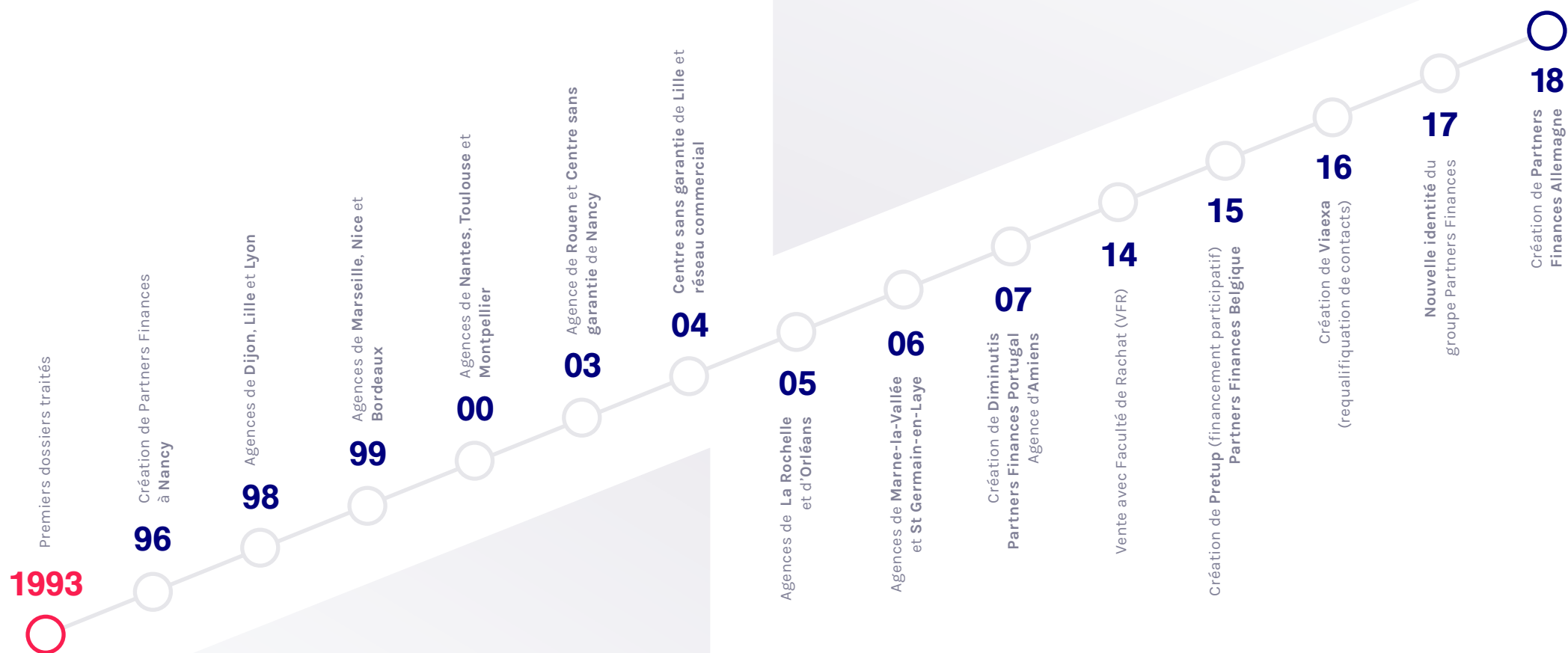
Depuis son origine, Partners Finances a pour vocation de démocratiser les avancées technologiques au service de tous, en s'appuyant sur un savoir-faire unique. L'expertise et la connaissance métier font la force de la marque, l'écoute et l'accompagnement, un gage de confiance. Leader innovant sur le marché, Partners Finances procède

à une amélioration constante de ses outils informatiques, élabore une stratégie marketing qualitative et effectue des recrutements réguliers. Orienter sa stratégie vers les innovations technologiques permet de replacer l'humain au cœur du dispositif afin de libérer du temps, pour se consacrer à l'essentiel : la satisfaction client.

L'histoire d'un groupe

Depuis 1996, Partners Finances a su affirmer son expertise à travers une croissance constante.

Plus de 20 ans après le traitement des premiers dossiers, le développement de la société ne cesse de croître : nouvelles entités, nouveaux pays, nouvelles agences...



Un développement européen unique

Partners Finances, est déjà solidement installé dans l'univers des solutions financières en France - avec une position de leader - mais aussi en Europe, notamment au Portugal et en Belgique. En 2018, l'enseigne poursuit son déploiement européen en s'implantant dans de nouveaux pays dont l'Allemagne.

Avec une capacité d'adaptation au marché étranger acquise au cours de cette dernière décennie, Partners Finances connaît bien les différentes phases d'implantation. "C'est simple, commente **Sylvain MEHARECHE, Directeur Général de Partners Finances**. Il faut arriver sans a priori et tout réapprendre ! L'important est de bien comprendre la culture du pays, des personnes et surtout le système bancaire."

Une fois cette étape d'analyse et de compréhension validée, l'équipe de spécialistes recrutée se met à l'œuvre pour obtenir les meilleures conditions pour les dossiers de leurs clients.



Partners Finances est aujourd'hui le seul acteur de l'intermédiation en regroupement de crédits présent dans autant de pays en Europe.

Implantation

En France :

- 16 agences réparties sur le territoire
- 4 centres sans garantie à Nancy et Lille
- 1 réseau commercial

Au Portugal :

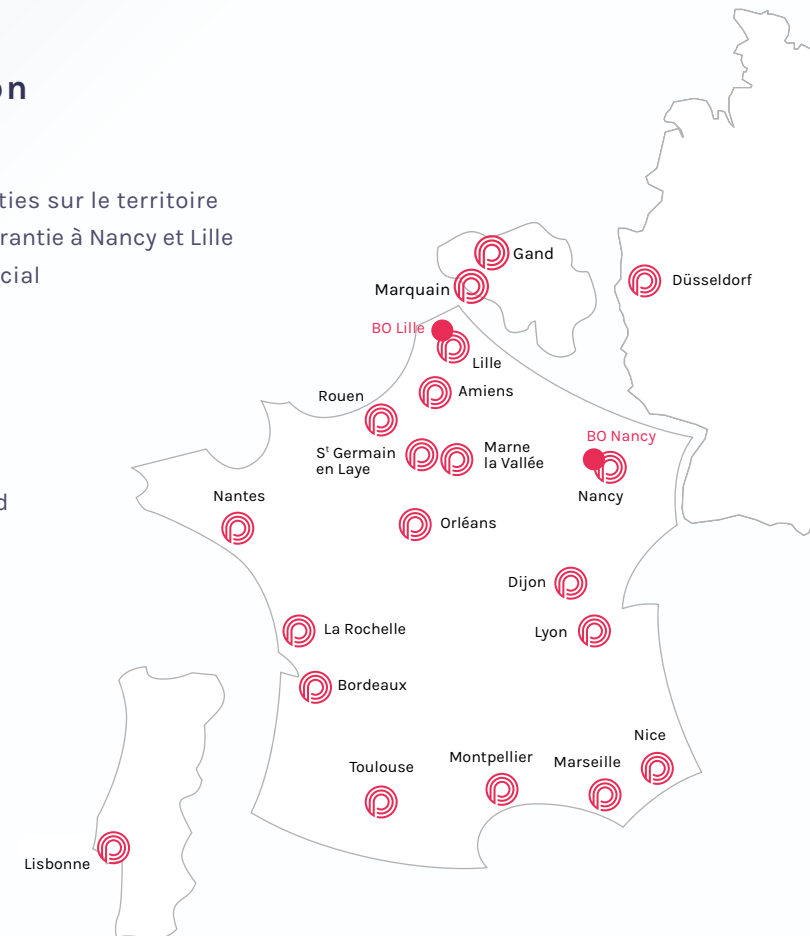
- Lisbonne

En Belgique :

- Marquain et Gand

En Allemagne :

- Düsseldorf



L'équipe dirigeante



Benoît MICHAUX — Président de Partners Finances

Avec un diplôme de géomètre en poche, cet autodidacte a acquis son expertise et son savoir-faire au fil de ses nombreuses expériences. Un parcours atypique qui permet à Benoît MICHAUX de créer, à Nancy, en 1990 plusieurs sociétés dans les domaines de l'immobilier, l'assurance... Trois ans plus tard, il s'intéresse à un secteur plutôt marginal à cette époque : le regroupement de crédits. L'idée de créer Partners Finances a germé grâce à une observation précise des nouveaux modes de consommation : le consommateur est de plus en plus incité à acquérir biens et équipements à crédits, d'où un endettement de plus en plus important et difficilement gérable.

Il développe donc un concept novateur de gestion financière au service du particulier. Désireux d'apporter une véritable solution aux clients en difficulté et de démocratiser la renégociation de prêts : l'offre Partners Finances voit donc le jour.



Sylvain MEHARECHE — Directeur Général de Partners Finances

Travaillant dans un cabinet d'audit à Paris, c'est en 1993 que Sylvain MEHARECHE et Benoît MICHAUX se rencontrent pour créer ex-nihilo le courtage en regroupement de crédits. À cette époque, le marché en France est quasi inexistant, les partenaires bancaires sont sceptiques, mais la persévérance est là. En incubation les deux premières

années, ils réussissent à établir les bases de l'activité. En 1996, Partners Finances se lance avec une structure et des partenaires solides. À la direction depuis lors, Sylvain MEHARECHE vit son métier avec passion et dynamisme. Grâce aux excellentes relations qu'il entretient avec l'ensemble des acteurs bancaires européens, Partners Finances poursuit activement son expansion.



Romain MANNEVILLE — Directeur Marketing et Informatique

Diplômé d'un Master en communication-marketing et animé par un esprit sportif, il démarre sa carrière chez Partners Finances en 2006 en tant que chargé de marketing. Acteur et accompagnateur avisé de l'évolution et de la croissance

de la société en France comme à l'étranger, Romain MANNEVILLE a su piloter le virage numérique et la digitalisation des process. Sa priorité : les avancées technologiques permettant de mixer satisfactions clients & collaborateurs.



Florent DULOISY — Directeur des Ressources Humaines

Avec un Master 2 en gestion et après 10 ans d'expérience dans l'industrie pharmaceutique et les services aux entreprises, Florent DULOISY intègre Partners Finances en 2006 pour accompagner la croissance de la société et ses besoins en recrutement. Il devient rapidement Directeur des Ressources Humaines et met en place une politique d'accompagnement et de bien-être du salarié.

Service presse

presse@partners-finances.com

03 83 32 58 59